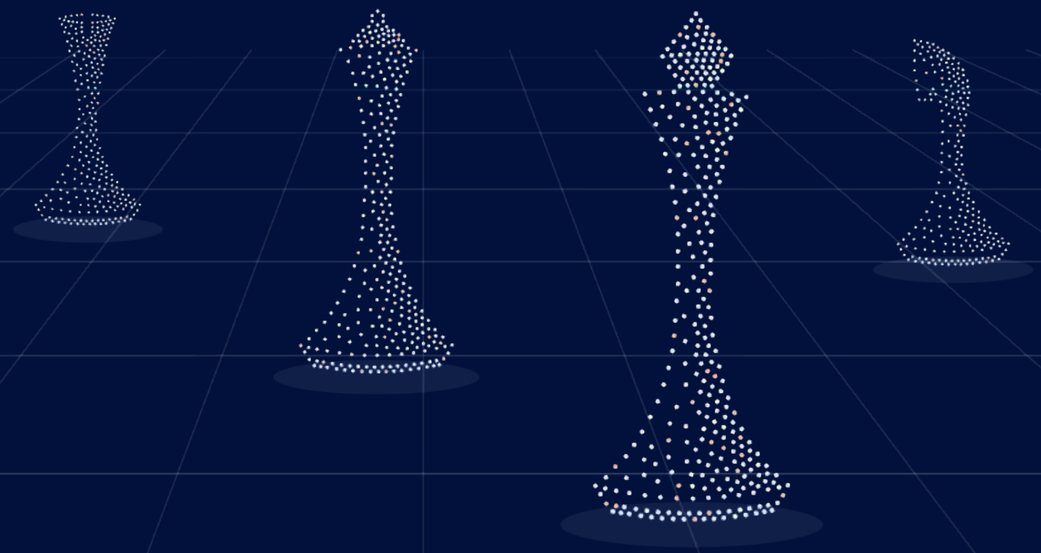
PITCH DECK · NOVEMBRE 2026

AlphaEdge

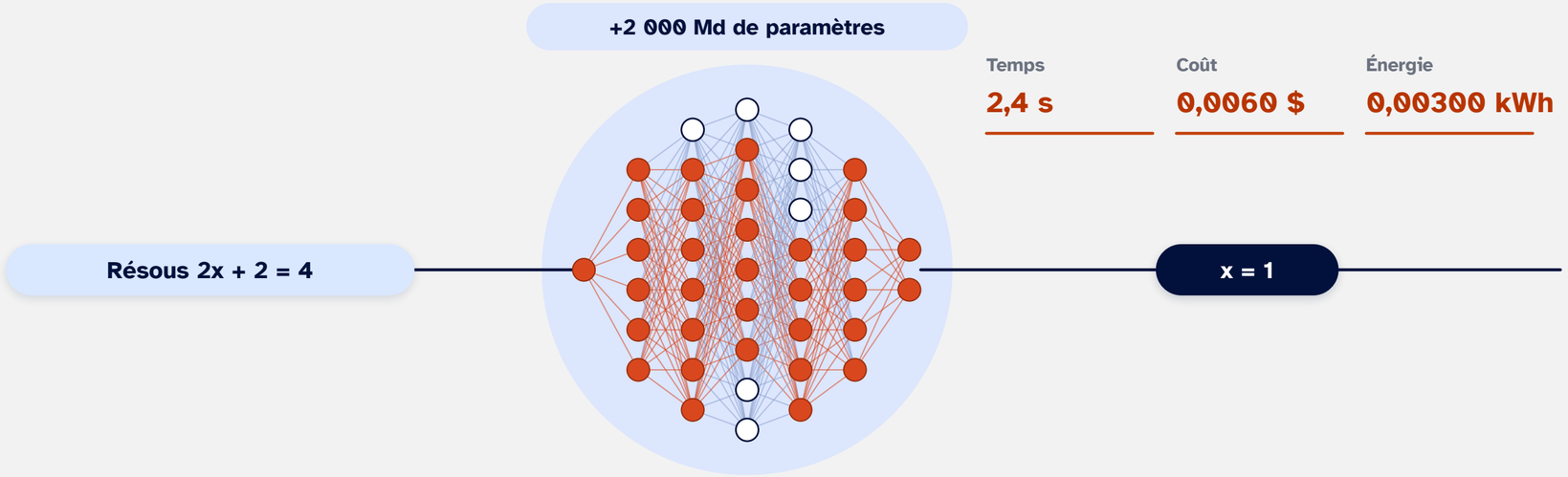
Construisons l'IA là où elle compte



Efficient Language Models · Une IA spécialisée, efficiente et souveraine

Les limites d’un modèle unique pour tout

Les LLM sont **surdimensionnés et généralistes** : la moindre question mobilise les connaissances de toute l’humanité

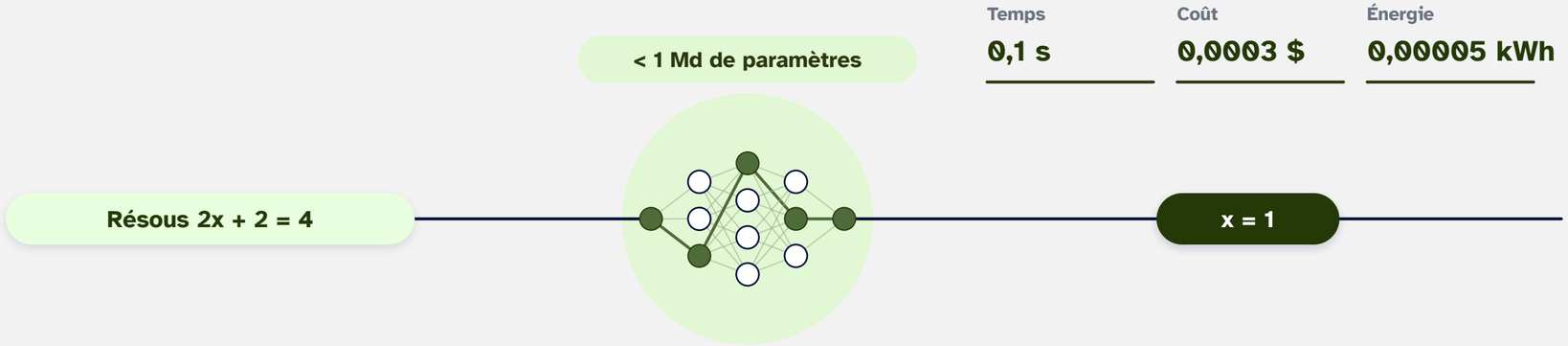


COÛT	SOUVERAINETÉ	ÉNERGIE	LATENCE
12 $ / M tokens	**Extraterritoriale**	**Importante**	**> 2 s, différée**

AlphaEdge

Notre solution : des modèles efficients et spécialisés

Pour 90 % des cas d'usage, un **modèle léger bien optimisé** répond mieux et est plus économique. Nous avons baptisé nos familles de modèles les **ELM (Efficient Language Models)**.

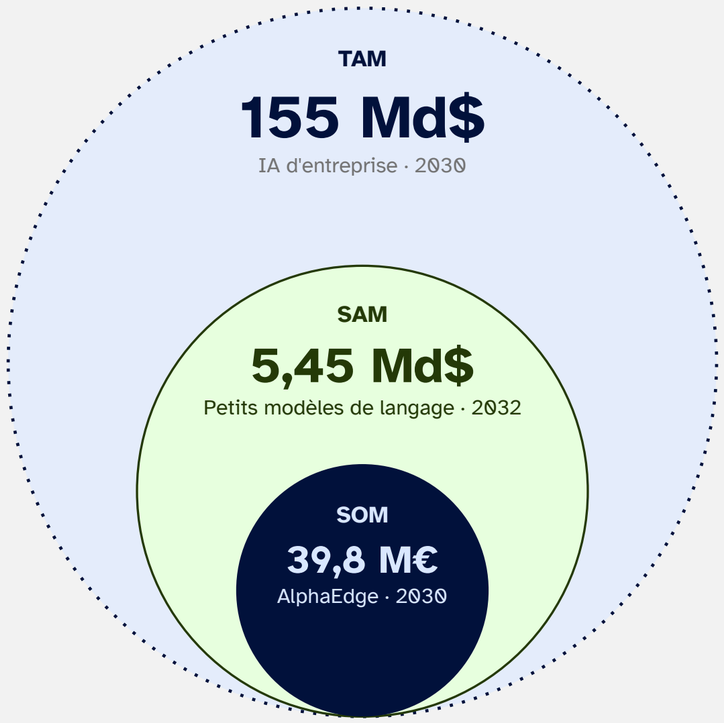


COÛT	SOUVERAINETÉ	ÉNERGIE	LATENCE
0,5 $ / M tokens	**Totale**	**Réduite**	**0,1 s, temps réel**

AlphaEdge

Le marché **B2B** de l'IA : **plus de 155 Md$ en 2030**

Bascule vers les modèles spécialisés : d'ici 2027, les entreprises utiliseront 3× plus les petits modèles métier que les LLM généralistes (Gartner).



TAM · MARCHÉ DE L'IA D'ENTREPRISE

155,2 Md$ en 2030

+37,6 % par an (Grand View Research)

SAM · PETITS MODÈLES DE LANGAGE

5,45 Md$ en 2032

+28,7 % par an, le segment de nos ELM (MarketsandMarkets)

SOM · NOTRE BUSINESS PLAN (SCÉNARIO CENTRAL)

2027 · FOCUS FRANCE

1,1 M€ de CA

20 nouveaux clients · 274 k€ d'ARR

2030 · FRANCE + 2 PAYS

39,8 M€ de CA

342 contrats actifs · 17 % à l'international

Les 3 secteurs prioritaires ciblés

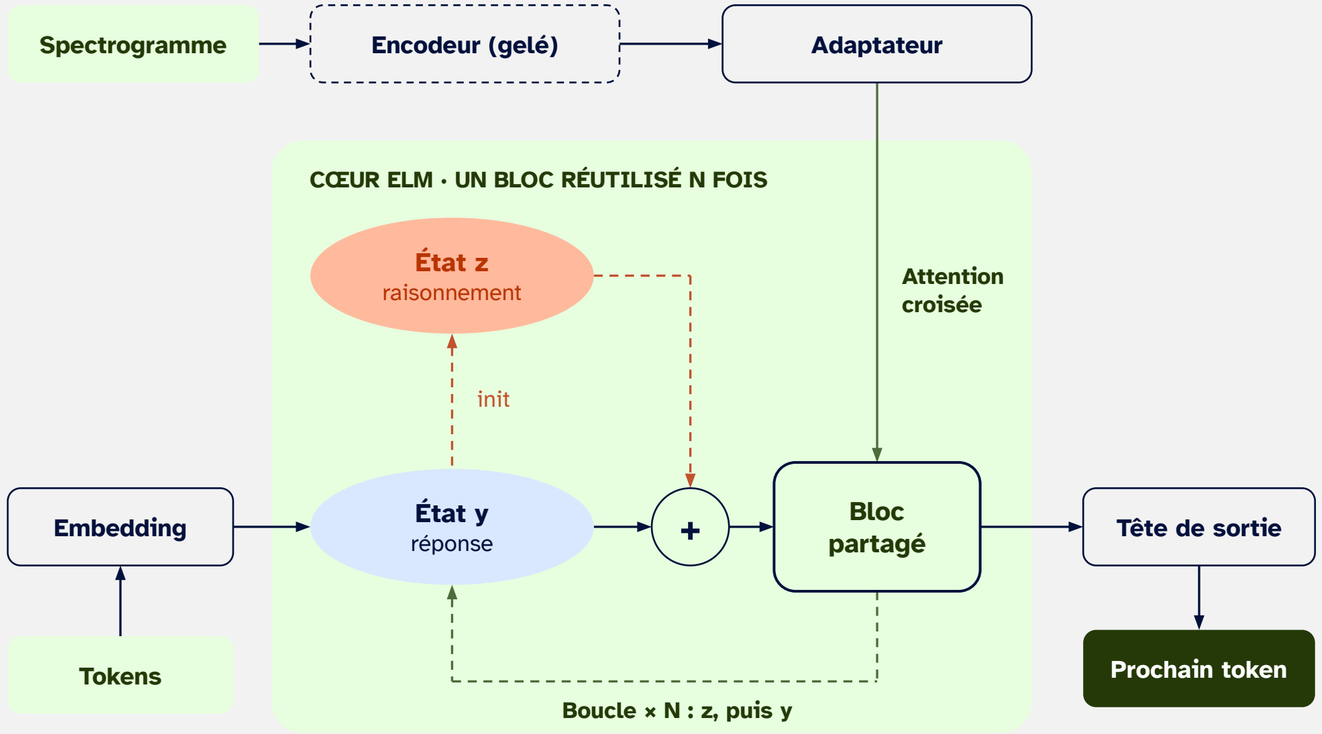
42%	31%	27%
Industrie & manufacturing	**ESN & intégrateurs**	**Banque, finance & assurance**

AlphaEdge

Notre laboratoire conçoit des modèles d'IA efficients

AlphaEdge conçoit l'architecture puis l'entraîne sur les données du métier : un **modèle ELM natif** 100 % propriétaire.

EXEMPLE · ARCHITECTURE ELM NATIVE (AUDIO → TEXTE)



01 · RECHERCHE & ARCHITECTURE

Inventer de nouvelles architectures

Notre laboratoire conçoit ses propres briques mathématiques de modèles, pensées dès le départ pour être frugales et performantes.

02 · DONNÉES MÉTIER

Spécialiser chaque modèle par la donnée

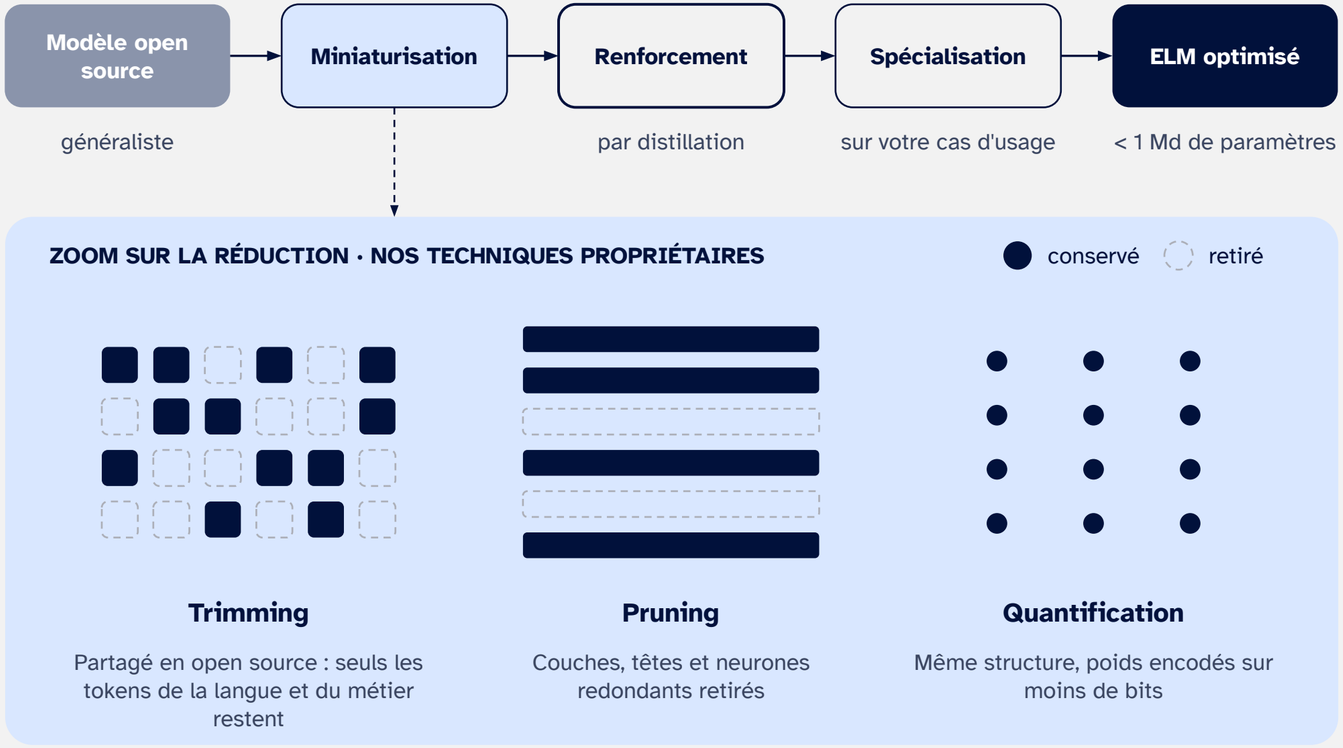
Nous collectons, sourçons et générons les données qui rendent un modèle expert d'un ou de plusieurs métiers.

RÉSULTAT

100 % propriétaire, < 1 Md de paramètres

Notre laboratoire crée des modèles d'IA optimisés

AlphaEdge optimise également des modèles avec des composants open source et les spécialise avec ses techniques propriétaires pour en faire des **modèles de la gamme ELM optimisé.**



ÉTAPE 1 · RÉDUIRE

Alléger le modèle

Nos techniques propriétaires de quantification, pruning et trimming réduisent la taille du modèle jusqu'à tenir dans un objet embarqué.

ÉTAPE 2 · RENFORCER ET SPÉCIALISER

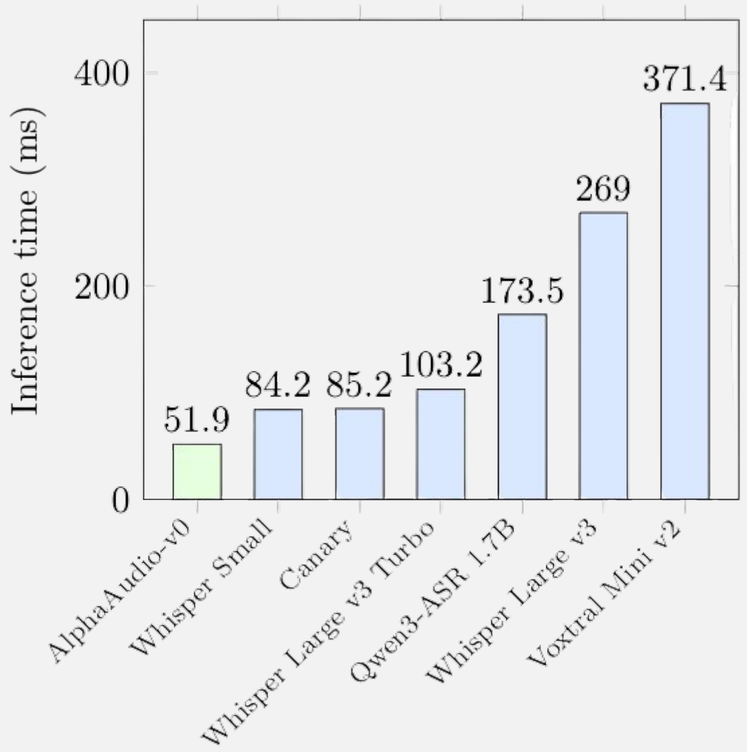
Garder la performance, viser le métier

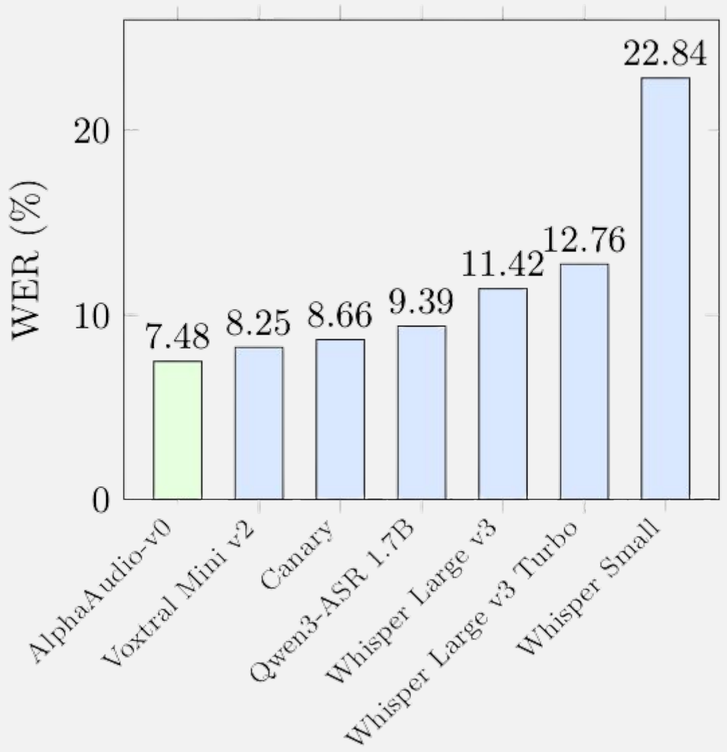
La distillation compense la perte de performance, puis nos données métier spécialisent le modèle sur un cas d'usage.

RÉSULTAT

Moins de 1 mois, < 1 Md de paramètres

Des performances de notre ELM natif de retranscription audio qui dépassent les leaders





Benchmark complet sur alphaedge-ai.com →

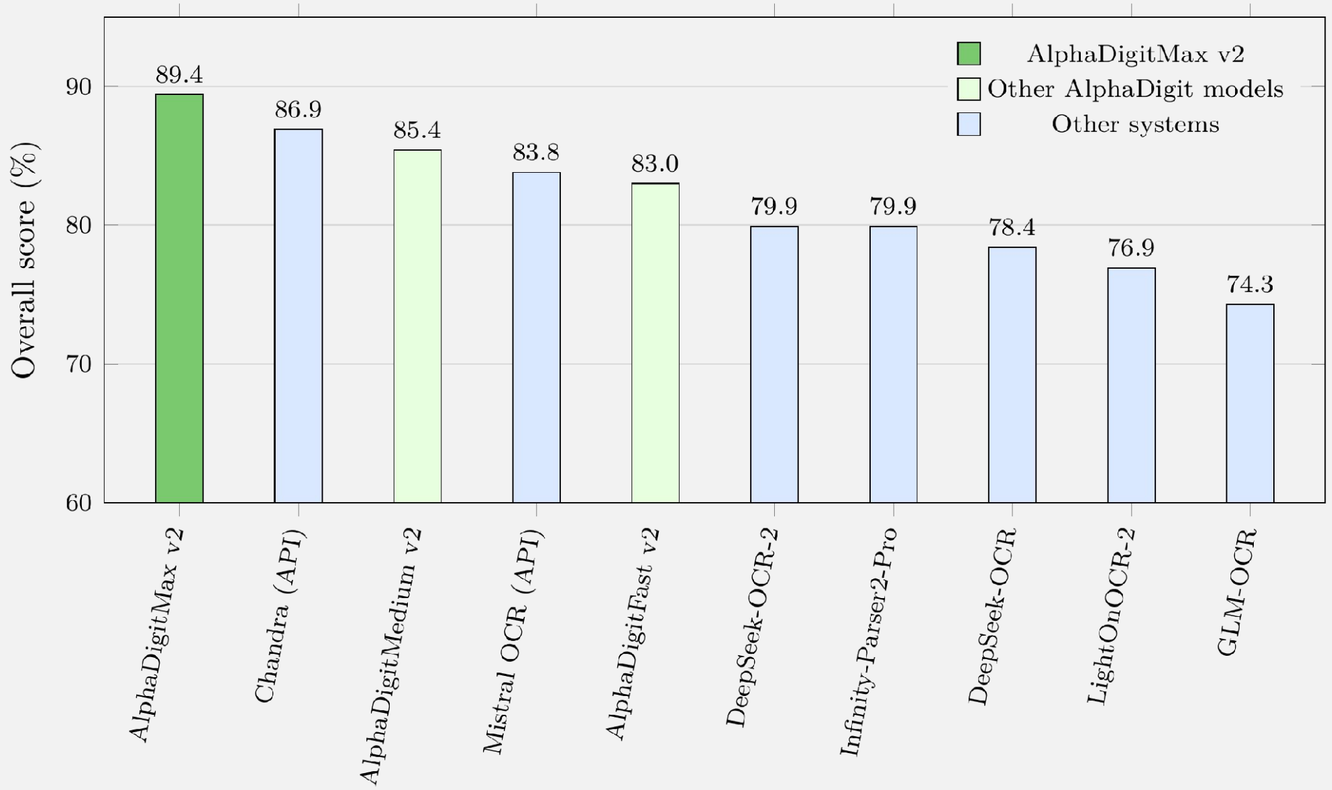
RÉSULTATS

AlphaAudio-v0 évalué sur **Common Voice** :

- **5× plus rapide** que Whisper Large v3
- **WER de 7,48 %**, contre 11,42 % pour Whisper Large v3
- **Top 10 mondial** en français (WER)

Notre modèle ASR est **l'un des plus efficients au monde pour le français**.

Un modèle OCR qui challenge les leaders mondiaux



Benchmark complet sur alphaedge-ai.com →

RÉSULTATS

AlphaDigitMax v2 évalué sur **olmOCR-Bench** :

- **N°1 au global** : 89,4 % contre 86,9 % pour Chandra
- **N°1 sur les tableaux et scans anciens** (60,6 % contre 51,2 %)
- **Les 3 modèles AlphaDigit** dans le top 5 sur 10 systèmes

AlphaDigitMax v2 est **le plus précis des 10 systèmes OCR comparés**.

AlphaEdge

Notre technologie est consommable **de 2 manières**

01. Consommation API

Modèle plug & play



Développeurs & éditeurs

Péage : on paie à chaque passage

Nos modèles IA intégrés dans le workflow

MODE DE PAIEMENT

Paiement à l'usage

02. PIPELINES & fonctionnalités avancées

Solutions clefs en main par cas d’usage



PME, ETI, grands groupes

Chaîne d'IA clés en main

Problème métier résolu

MODE DE PAIEMENT

One shot + licence mensuelle

AlphaEdge

01. Nos modèles d'IA accessibles sur l'API

OCR · VISION



AlphaDigitFast v2

Texte imprimé

ELM OPTIMISÉ



AlphaDigitMedium v2

Manuscrit

ELM OPTIMISÉ



AlphaDigitMax v2

Tableaux & documents complexes

ELM OPTIMISÉ

ASR · AUDIO



AlphaAudioFR v0

Transcription en français

ELM NATIF



AlphaAudio v1

Transcription multilingue

En conception

ELM NATIF

TEXTE · SLM



AlphaLM v0

Génération de texte

En conception

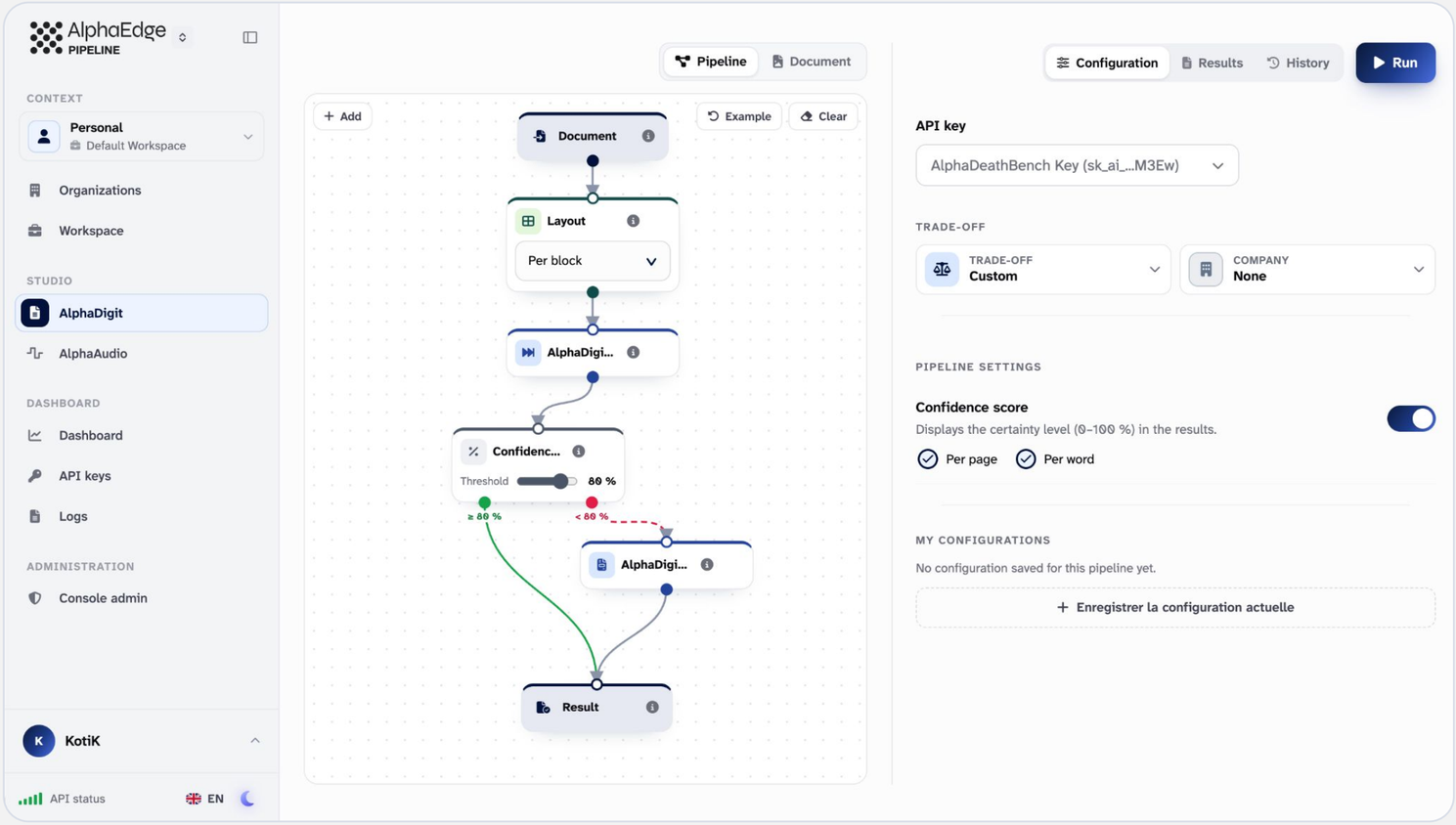
ELM OPTIMISÉ

Découvrez le catalogue sur notre API →

AlphaEdge

02. Nos pipelines agentiques

Notre modèle orchestrateur envoie chaque donnée vers le bon modèle AlphaEdge, automatiquement.



Les premiers pipelines déployés

PIPELINE IDP

- **3 modèles OCR** : manuscrit, tableau, générique
- **3 modèles de layout** : paragraphe, ligne, mot
- **1 modèle de détection** du manuscrit
- **Taux de confiance** et conditions de routage
- **1 modèle de tri** automatique des documents
- **1 modèle d'extraction** d'information ciblée

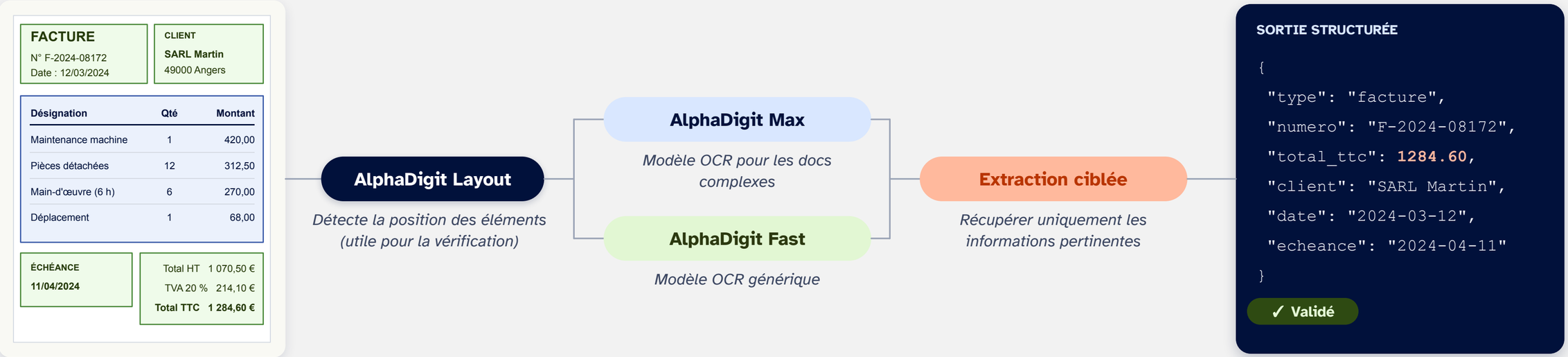
PIPELINE AUDIO

- **1 modèle audio ASR**
- **1 modèle de diarisation :** open source
- **1 modèle de post-correction**

Découvrez nos pipelines →

DOXALLIA
GROUPE CRÉDIT AGRICOLE

Cas Doxallia : **98 %** du budget de numérisation libéré grâce à AlphaDigit (IDP)



QUALITÉ OCR

N°1 mondial

sur l'olmOCR-Bench : 89,4 %, devant les 10 systèmes comparés

ÉCONOMIE

98 %

de 15 M€ à 225 k€ par an pour traiter les 150 M de factures

SOUVERAINETÉ

100 % souverain

hébergé en France ou on-premise : aucune donnée ne sort

EXTRACTION MÉTIER

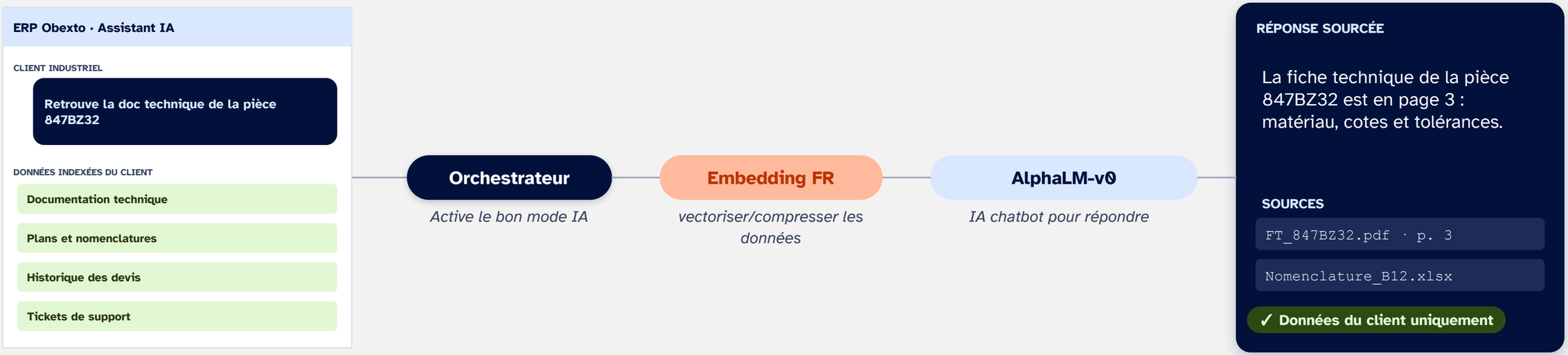
Champs ciblés

seules les données utiles, livrées en JSON au SI de Doxallia

AlphaEdge

Obexto

Cas Obexto : **un assistant IA souverain** intégré à son produit logiciel ERP, pour adresser ses 150 clients industriels



QUALITÉ

N°1 en français

notre modèle d'embedding

COÛT MAÎTRISÉ

÷ 24 vs LLM

coût par token : marge préservée à la revente

SOUVERAINETÉ

IA souveraine

chaque client isolé, données en France

DÉPLOIEMENT

On-premise

démarrer en cloud, basculer à tout moment

AlphaEdge

Les 4 étapes clés d'un déploiement de pipeline

01 · 1–2 JOURS

Audit client, diagnostic et benchmark

À partir de 3 k€

02 · 2–3 SEMAINES

Personnalisation du pipeline*

À partir de 5 k€

03 · 1 MOIS

Déploiement et intégration

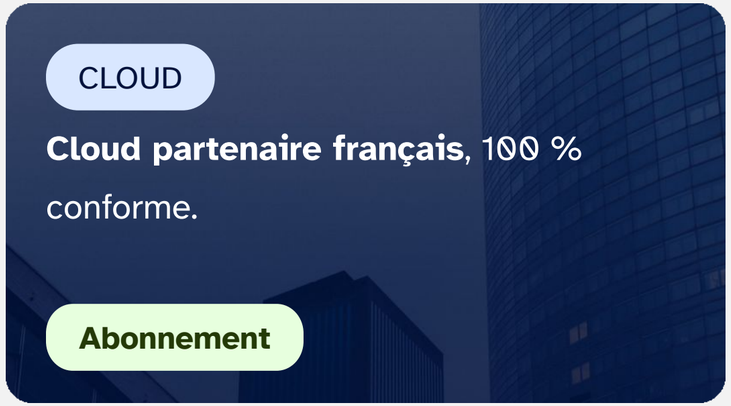
À partir de 5 k€ de setup

04 · 2–3 ANS (LTV)

Maintenance, support et évolutions du modèle

À partir de 500 €/mois

3 MODES DE DÉPLOIEMENT



CLOUD

Cloud partenaire français, 100 % conforme.

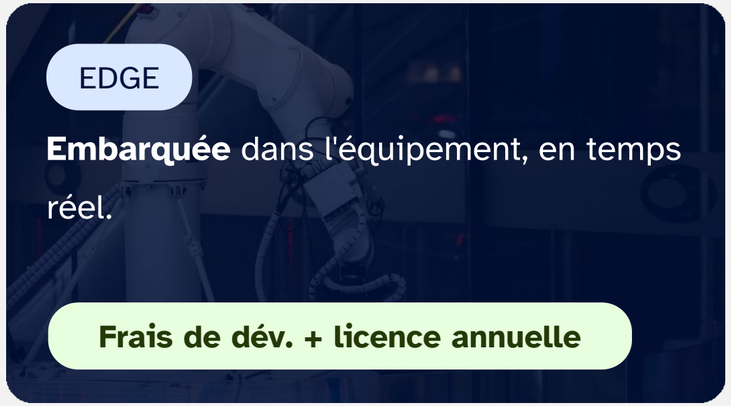
Abonnement



ON-PREMISE

Serveur local, souveraineté totale.

Frais de setup + licence



EDGE

Embarquée dans l'équipement, en temps réel.

Frais de dév. + licence annuelle

Traction commerciale, **9 mois après le lancement**

ÉTAPE DE VENTE → / GAMME ↓	QUALIFICATION	PROPOSITION ENVOYÉE	NÉGOCIATION & CLOSING	POC & PRESTATIONS	DÉPLOIEMENT
	13 comptes · prob. 10–40 %	7 comptes · prob. 50–60 %	8 comptes · prob. 70–95 %	14 clients payants	3 clients signés
RAG — Assistants de connaissance souverains	Sercel, THALES, ONET, TESMEC	Les Compagnons du Devoir, WILCO, Viaduc, PAC LIST, ArcelorMittal	MARINE NATIONALE, NOVAM	Obexto, tgs, NOVAM, GIZEH, SynDev, TALENSIS	Résilians
IA embarquée — IA & vision embarquées	CLAAS		POLICE NATIONALE, DATA INCEPTIO, EGLO	wilo, EGLO	Vallerimières
IDP — AlphaDigit · traitement documentaire	Orange Cyberdefense, leZèbre, zeendoc	Ethypharm, ADENA ENERGIE	DOXALLIA, Luminess	bakertilly, Atos, DOXALLIA	
Audio & Forecast			EGLO	Wattflow, Publicis	
CANAL INDIRECT · REVENDEURS — **Intégrateurs**	sopra steria, Square management	clever cloud	arkan		dri

195 k€ signé

1,07 M€
Pipe signable : 17 offres émises

415 k€
CA 2027 déjà porté par ces affaires

1,27 M€
Potentiel CA sur 36 mois, ouvert et signé

Nous visons la place de leader européen de l'IA frugale

3 piliers : **efficience, spécialisation métier, auto-orchestration**.

	AlphaEdge	Mistral AI	MULTIVERSE COMPUTING	Liquid	sapient intelligence	webAI	CALLOSUM
Souveraineté européenne	✓	✓	✓	−	−	−	✓
Efficience & < 1 Md de paramètres	✓	−	−	✓	✓	✓	−
Auto-orchestration	✓	−	−	−	−	−	✓
Spécialisation métier	✓	−	−	−	−	✓	−
Culture générale	−	✓	✓	−	−	−	✓

Une structuration RH pour s’étendre à l’international

21 → 143 ETP

de fin 2027 à fin 2030, 49 % en R&D et ingénierie

2027 · PRÉ-SEED

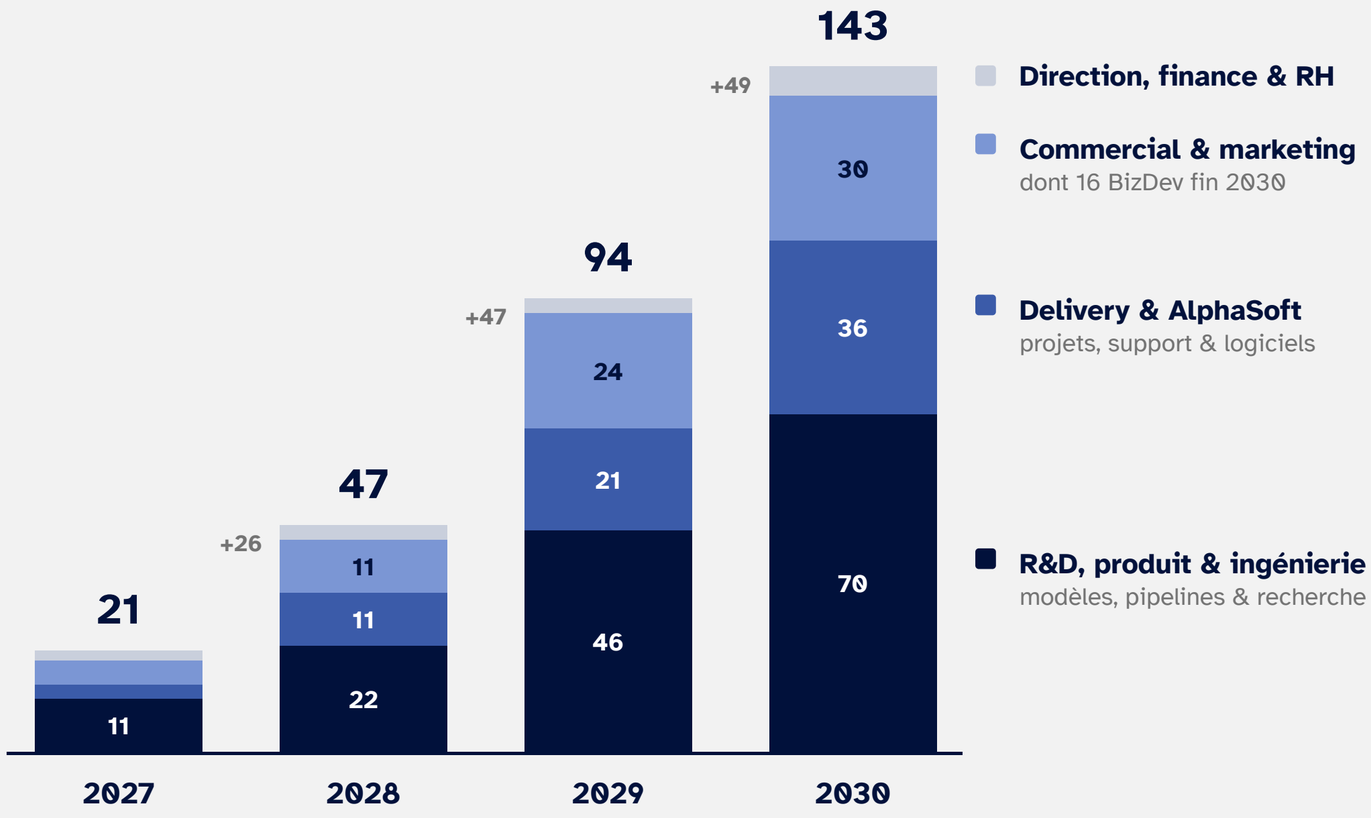
Structurer les pôles commercial et production

Ingénieur ML senior en avril, 2 BizDev seniors en juillet, une équipe delivery de 3 personnes.

2028 → 2030 · PASSAGE À L'ÉCHELLE

Structurer la croissance

Accélération des recrutements BizDev dès juin 2028, BU AlphaSoft en 2029.
Plus de 300 k€ de CA par ETP visé pour 2030.



ETP en fin d'année · Business plan, scénario central

AlphaEdge

Industrialiser l'acquisition

3 leviers, un cycle court qui sécurise l'acquisition client par un audit ou un POC payant.

DIRECT

Outbound hybride automatisé

Synergie marketing, sales et IA agentique

≈ 1 250 € par lead qualifié

INDIRECT

Partenaires & intégrateurs

ESN et intégrateurs en marque blanche

≈ 15 % de commission, au succès

MARKETING

Écosystème & inbound

Salons, presse et réseaux

280 € par demande entrante

CYCLE DE VENTE COMPLET · 3 À 6 MOIS

Qualification & démo → **Audit ou POC payant** → **Projet pipeline & récurrent**

≈ 23 k€
CAC moyen en 2027

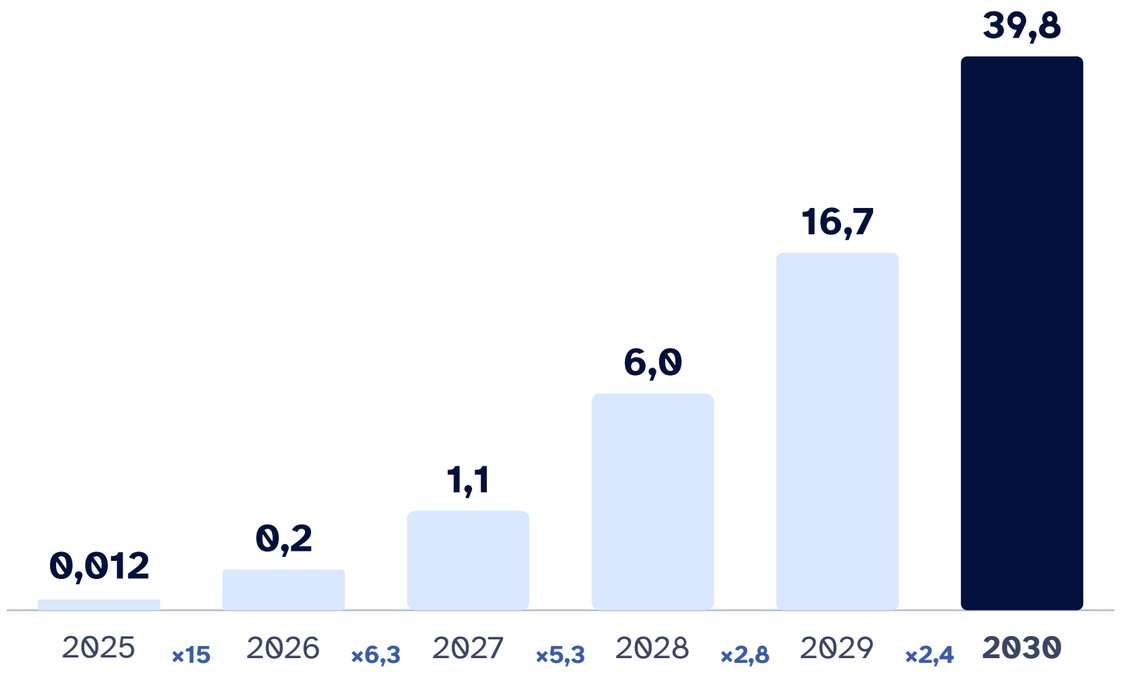
4,5
LTV / CAC en 2027 (36 mois de contrat)

9 mois
pour rembourser le CAC

90 %
des clients démarrent par un audit ou un POC

Croissance : **39,8 M€ de CA en 2030**

CA en M€ · BP du 15 nov. 2026, scénario central · échelle compressée pour la lisibilité



19,0 M€
d'ARR fin 2030

91 %
de marge brute

2028
premier EBITDA positif

17 %
du CA à l'international en 2030

AlphaEdge

L'excellence technique au service du business



Théo Hubert

CTO & COFONDATEUR

Architecture IA · data · stratégie

200
ingénieurs encadrés

7 ans
d'entrepreneuriat

Dizaines
de MVP validés

Ingénieur & chercheur IA · ESAIP & Stanford



Fabien Fasson

CEO & COFONDATEUR

Sales · go-to-market · stratégie · financement

+6 M€
de CA SaaS B2B

7 ans
de ventes en groupes

3
projets au product-market fit

Gestion & management · Paris 1 Panthéon-Sorbonne

Notre organisation, **épaulée par nos mentors**

DIRECTION



Fabien Fasson
CEO & cofondateur
Sales, stratégie, financement



Théo Hubert
CTO & cofondateur
Architecture IA, data, ingénierie

CADRES SENIORS



Célia
CMO



Alexandre
Directeur R&D, PhD



Loïck
Lead Data Scientist

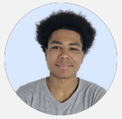


Serge
Docteur, deep learning

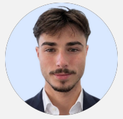


Marie
Docteure, mathématiques

ÉQUIPE



Dariel
Business developer



Esteban
Business developer



Mattéo
Ingénieur IA



Léo
Ingénieur IA



Léo
Dév. full-stack



Théo
Dév. full-stack

MENTORS

FC — **Frédéric Clabaud**
Angers Technopole

JB — **Jean-Philippe Bellaiche**
AxelNova

SM — **Sylvain Maussion**
Emsylado

VB — **Violaine Berté**
Olbee

Un écosystème qui finance et ouvre des portes

PARTENAIRES TECH

LERIA

Le Mans Université

OVHcloud

Scaleway

EASIO-COM

NVIDIA INCEPTION PROGRAM

LABEL

LABELISED DEEP TECH

La FRENCH TECH bpifrance

PARTENAIRES & INSTITUTIONS

RÉGION PAYS DE LA LOIRE

CCI MAINE-ET-LOIRE

esaip École d'Ingénieurs La Salle

L'incubateur ANGERS TECHNOPOLE

ATLANPOLE Land of innovation

FRANCE 2030

clever cloud

CREDIT COOPERATIF

incubateur BELLE DE MAI

Images & Réseaux

ID4 MOBILITY

Réseau Entreprendre

Réseau Initiative VAR

Ce qu’AlphaEdge a **déjà construit**

PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE

1 brevet

délivré, 2 autres à l’étude

FINANCEMENT

+900 k€

déjà obtenus, dont **250 k€ apportés par les fondateurs**

TALENTS

13 talents

dont des chercheurs et data scientists de renommée mondiale

DATA

+5 M

documents, l’un des plus grands jeux de données manuscrites multilingues

INFRASTRUCTURE

+150 k€

de matériel installé dans un datacenter sur Paris

VISIBILITÉ

+1 M

de téléchargements sur Hugging Face, 2 passages TV et presse nationale

Une pré-seed de **500 k€** pour l'IA efficiente

350 k€ déjà levés via des BSA-AIR. Nous recherchons 500 k€ en actions pour janvier 2027.

FONDS PROPRES

500 k€

tour en actions de janvier 2027

EFFET DE LEVIER

0,7 M€

Prêts bancaires, Bpifrance, obligations convertibles

R&D & TECHNOLOGIE

59 k€

- Ingénieur ML senior en avril
- GPU, serveurs & données
- Budget R&D 2027 : 1,42 M€

EXPANSION COMMERCIALE

441 k€

- 2 BizDev seniors en juillet
- Freelances & apporteurs
- Marketing & 6 salons

JALONS 15 clients fin 2026 · 1,1 M€ de CA visé, 274 k€ d'ARR et 21 ETP fin 2027 · **levée de 2,5 M€ en décembre 2027**

Roadmap : **novembre 2026 → avril 2027**

NOV. | DÉC. | JANV. | FÉVR. | MARS | AVR.

PRODUITS & TECH

Lancement d'AlphaIDP
N°1 de l'olmOCR-Bench

Modèle de texte
Bêta privée

Modèle de texte public
Accès test ouvert et API

ISO 27001 & HDS
Certification visée en janvier

Pipeline audio
Lancement officiel d'AlphaAudio

GO-TO-MARKET & ÉQUIPE

Salons 2026
AdoptAI, Républik DSI…

Équipe renforcée
13 personnes fin 2026

Renforcement commercial
4 freelances commerciaux à temps partiel, en plus de nos 4 apporteurs d'affaires

Mode lean
Équipe R&D renforcée selon les projets lancés

Ingénieur ML senior
ML & MLOps

FINANCEMENT

Tour en actions de janvier 2027
500 k€ de fonds propres pour financer 2027

Effet de levier
420 k€ de prêts, banques et Bpifrance

OC Bpifrance
250 k€

Roadmap : **mai → décembre 2027**

MAI | JUIN | JUIL. | AOÛT | SEPT. | OCT. | NOV. | DÉC.

PRODUITS & TECH

- **Amélioration des pipelines**
- **Cloud souverain**
  1ers serveurs GPU d'inférence
- **Pipeline forecast**
  Lancement officiel d'AlphaForecast
- **ELM texte natif**
  100 % from scratch (avec notre architecture LAMINAR)

GO-TO-MARKET & ÉQUIPE

- **Équipe delivery**
  Projet & DevOps
- **2 BizDev seniors**
  Accélérer les ventes des grands comptes
- **Cap sur l'international**
  1er pays européen en 2029
- **6 salons**
  VivaTech, GITEX Europe, Hello Tomorrow, Adopt AI

FINANCEMENT

- **Remboursement du CIR**
  73 k€ au titre de 2026
- **Levée de 2,5 M€ en equity**
  Fonds propres

Des technologies d'IA à impact ESG

Réduire les émissions de GES de nos utilisateurs de **70 %**

Réduire la consommation d'eau de **70 %**

Diviser par 10 les besoins en matériel informatique

Rendre l'IA **économiquement accessible** aux services publics

Favoriser la **création d'emplois** sur tout le territoire

Atteindre la **parité** aux postes de direction et **partager la valeur** en interne (BSPCE)

AlphaEdge

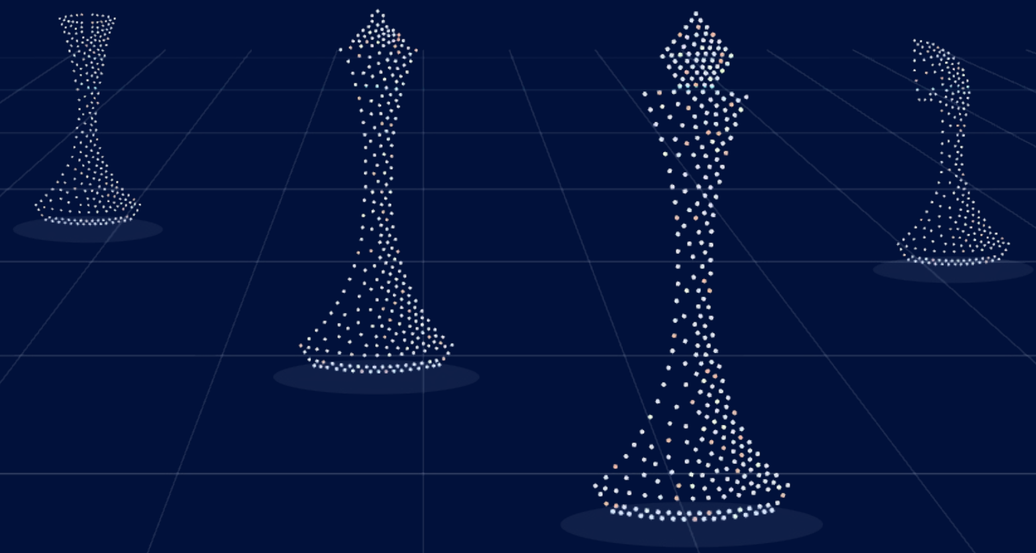
Construisons l’IA là où elle compte

CONTACT

Fabien Fasson, CEO

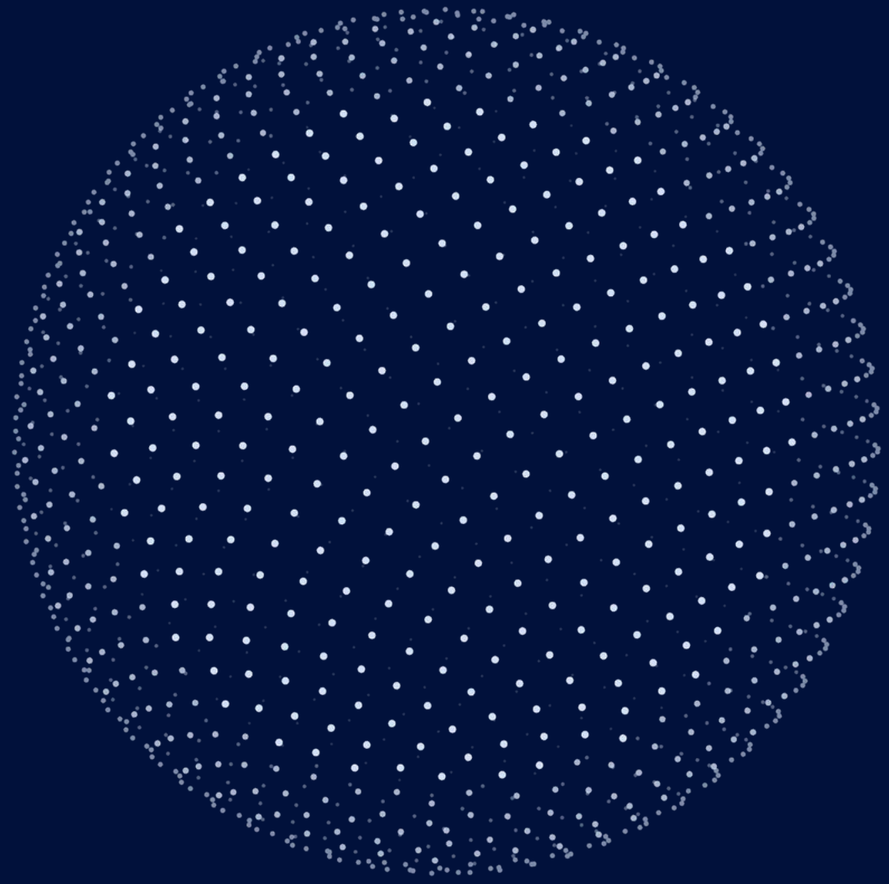
+33 6 88 69 53 00

fabien.fasson@alphaedge-ai.com



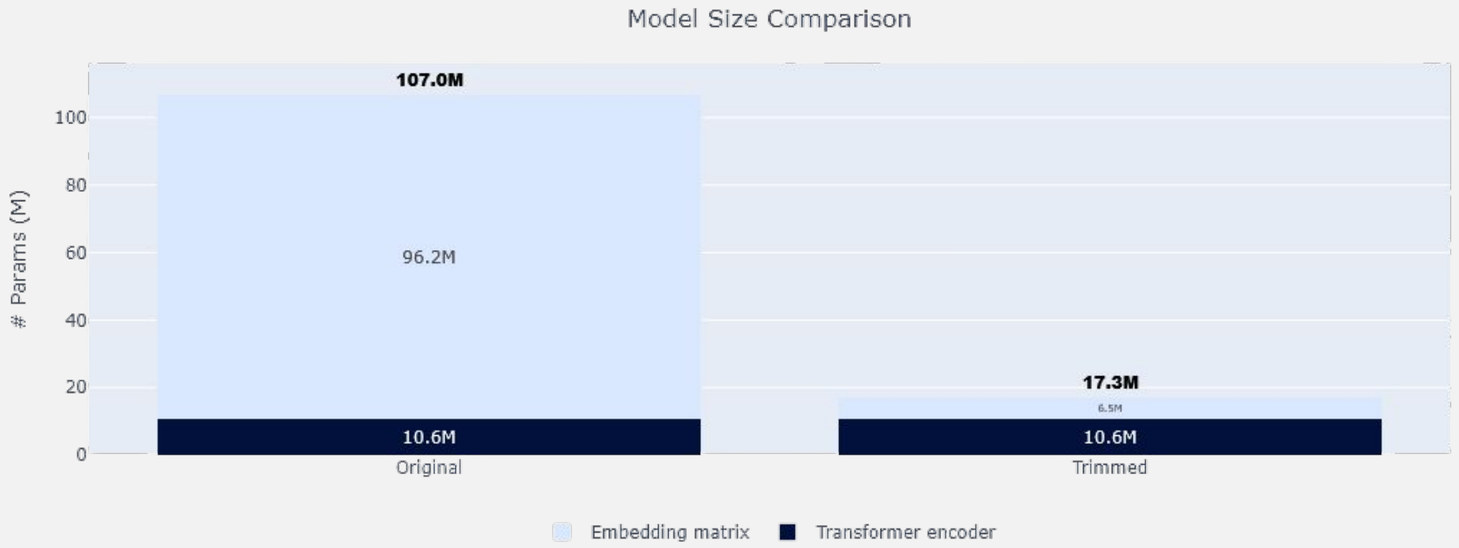
Annexes

PIPELINES · COMPRESSION, DONNÉES, INFRASTRUCTURE · ALPHAPEN · FINANCES



Une expertise de pointe en compression

Nos ELM répondent aux besoins de numérisation et de transcription. Pour élargir notre périmètre, **nous complétons notre expertise par la compression de modèles existants**, notamment par **trimming**. Ainsi, nous ne dépendons pas uniquement de nos propres architectures et renforçons les piliers de notre proposition de valeur : **efficience, spécialisation et souveraineté**.



Technologie de pointe

Distillation, quantification, pruning, trimming : nous maîtrisons un large éventail de techniques à l'état de l'art.

Reconnaissance open source

Environ 5 000 modèles open source optimisés par *trimming*, une technique méconnue et ultra-efficace.

Exemple : *ibm-granite/granite-embedding-107m-multilingual*, optimisé pour l'arabe.

AlphaEdge

Une maîtrise de la donnée de bout en bout

01

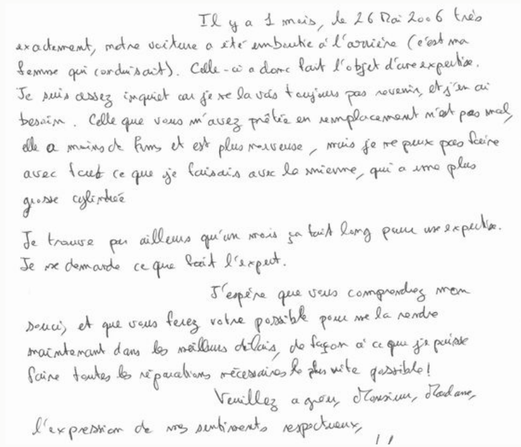
Collecte de données terrain



Formulaires manuscrits collectés sur le terrain, anonymisés et utilisés uniquement pour entraîner nos IA.

02

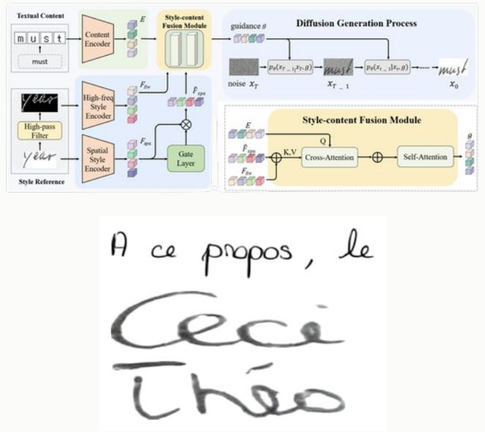
Sourcing de données sous licence ouverte



Loïck Bourdois, Hugging Face Fellow, est reconnu internationalement pour son expertise data.

03

Génération de données synthétiques



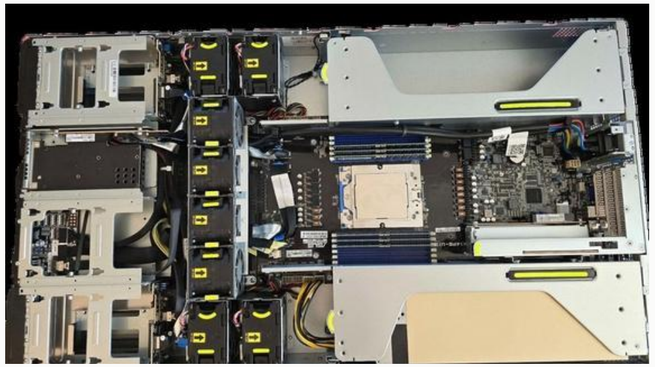
Nous avons entraîné nos propres modèles pour générer une partie de nos données synthétiques.

AlphaEdge

De l'entraînement à l'inférence, tout en interne

04

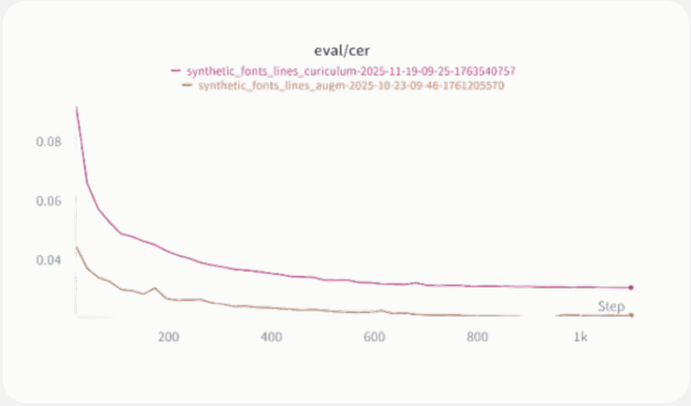
Entraînement sur notre propre serveur



4× RTX PRO 6000 · 400 Go RAM · 6 To · AMD EPYC 32 cœurs.
Programme startup Scaleway : 3 k€ de crédits cloud par mois.

05

Validation des modèles



Courbes d'évaluation suivies à chaque itération d'entraînement.

06

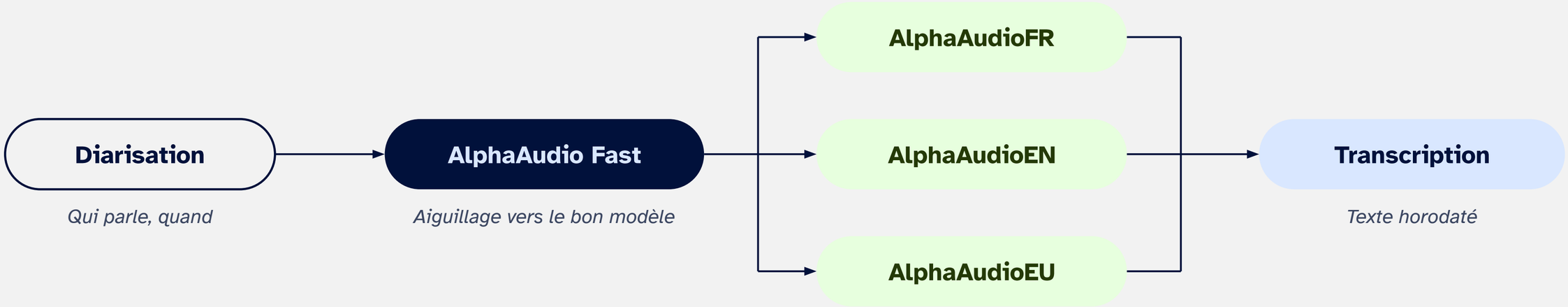
Mise en production sur notre serveur d'inférence



1× RTX 5090 32 Go VRAM · 32 Go RAM · 1 To.
Débordement serverless (Modal, région UE, conforme RGPD) pour les pics d'usage.

Pipeline audio adaptatif

Le bon modèle audio pour chaque cas d'usage. Plus rapide, moins cher, **sans compromis sur la performance**.



CAS D'USAGE

Réunions transcrites
Comptes rendus

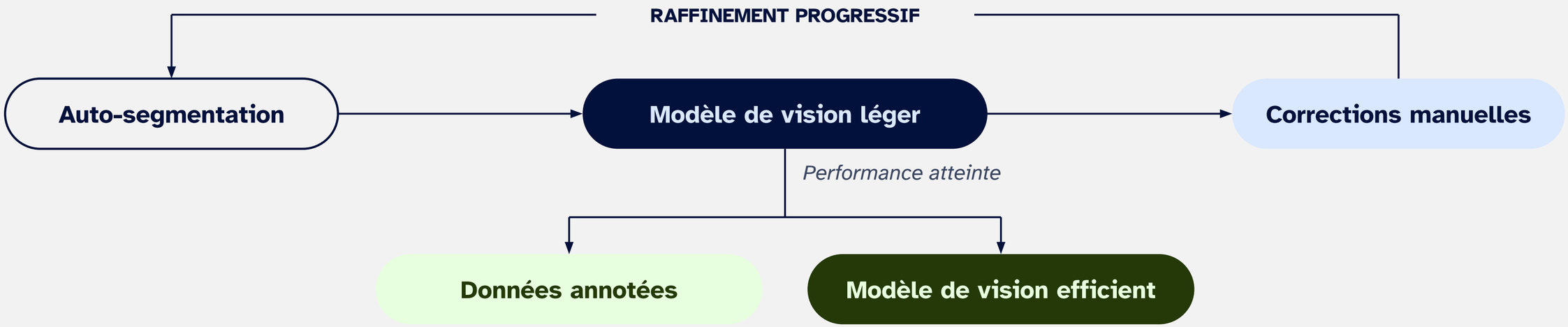
Relation client & SAV
Analyse des appels

Contenus indexés
Podcasts, vidéos, archives

Commande vocale
Embarquée, hors ligne

Pipeline vision itératif

Une vision frugale, entraînée sur vos données jusqu'à la performance visée.



CAS D'USAGE

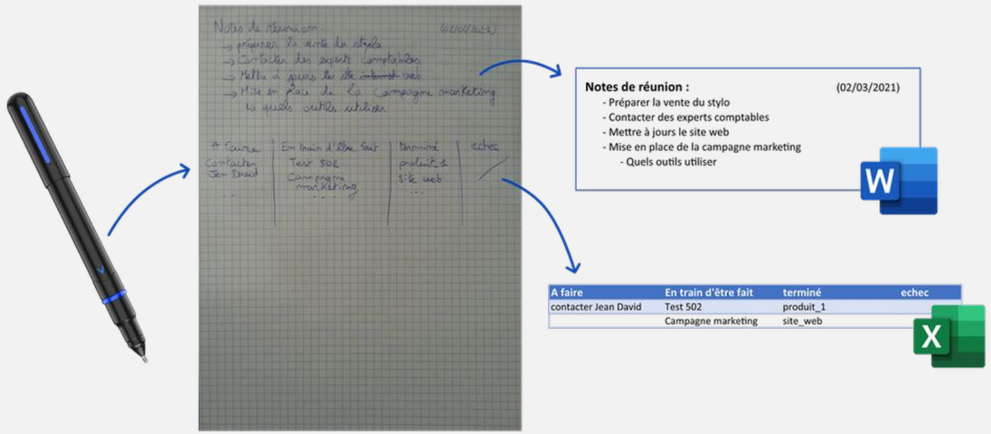
Contrôle qualité
Micro-défauts en ligne

Maintenance prédictive
Usure et anomalies

Agriculture de précision
Récolte et suivi

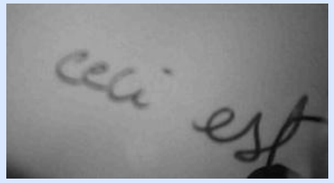
Traçabilité & sécurité
Flux, stocks, sites

Notre premier cas d'usage est né de l'IA embarquée



Nous avons conçu un **stylo qui numérise l'écriture manuscrite en temps réel**, sur n'importe quelle surface.

WORKFLOW IA · ALPHAPEN



IA < 60M · CER < 4 %

Numérisation embarquée

IA < 50M

Post-correction OCR embarquée

ALPHAPEN, UN ACTIF STRATÉGIQUE

- **1 brevet délivré, 1 marque déposée**, 1 chaîne d'IA embarquée dédiée au manuscrit
- **2 000 précommandes** (potentiel de 300 k€ en crowdfunding)
- Un prototype pré-industriel réalisé avec **150 k€ d'investissement** et **6 ans de R&D**

Compte de résultat prévisionnel **2026 → 2030**

EBE positif dès 2028, 9,9 M€ de résultat net en 2030.

k€ HT	2026	2027	2028	2029	2030
Chiffre d'affaires	**182**	**1 146**	**6 045**	**16 683**	**39 835**
Croissance	n.s.	+530 %	+427 %	+176 %	+139 %
dont CA récurrent	7	159	2 237	8 284	22 103
Marge brute	94,4 %	89,1 %	89,6 %	89,2 %	90,7 %
Charges de personnel	351	883	3 294	7 536	11 671
EBE	**–282**	**–343**	**509**	**3 611**	**14 204**
Marge d'EBE	–154,9 %	–29,9 %	8,4 %	21,6 %	35,7 %
CIR, CII et CICo	73	211	511	1 394	2 868
Résultat net	**–212**	**–304**	**685**	**3 112**	**9 934**

Source : BP d'AlphaEdge, mise à jour du 15 novembre 2026, scénario central.

Trésorerie prévisionnelle **2027 → 2030**

Une trésorerie positive sur toute la durée du plan : 40,0 M€ fin 2030.

k€ HT	2027	2028	2029	2030
Flux de trésorerie avant financement	**–1 172**	**–2 885**	**–4 956**	**6 553**
dont investissements	–633	–2 903	–8 455	–6 951
Burn mensuel moyen	98	240	413	–
Fonds propres levés	3 000	9 500	–	–
Dettes financières en fin d'année	1 299	7 274	23 030	31 261
Point bas de trésorerie	403	4 232	20 447	30 859
Mois de trésorerie au plus bas	5,3	10,1	15,6	11,8
Mois de trésorerie en décembre	15,3	24,2	15,6	13,2
Trésorerie en fin d'année	**3 052**	**15 584**	**26 005**	**40 021**

Source : BP d'AlphaEdge, mise à jour du 15 novembre 2026, scénario central.